

INITIATIVE DIVERSIFICATION SÉCURITÉ DÉFENSE QUÉBEC – HORIZON 2026

GRÂCE AU SOUTIEN FINANCIER DU GOUVERNEMENT DU QUÉBEC, **AÉRO MONTREAL** VOUS DONNE L'OPPORTUNITÉ DE PARTICIPER À UN PROGRAMME DE **FORMATION ET D'ACCOMPAGNEMENT VISANT 4 MARCHÉS DU SECTEUR DE LA DÉFENSE ET DE LA SÉCURITÉ.**

Ce programme vous offre une bonne compréhension du marché d'intérêt et vous permettra de mieux naviguer la réglementation, mieux comprendre les barrières à l'entrée, et vous offre des solutions pour y accéder. L'accompagnement suivant la formation est offert par des experts en la matière et vous permet une identification des opportunités d'affaires et une mise en relation avec les bonnes entreprises.

// DEUX SÉRIES DE 4 PROGRAMMES DE FORMATION ET D'ACCOMPAGNEMENT POUR LES MARCHÉS :

1. CANADIEN		Formation : Deux sessions en présentiel de 3 heures chaque Accompagnement : Deux à trois sessions de 4 heures chaque
2. AMÉRICAIN		Formation : Deux sessions en présentiel de 3 heures chaque Accompagnement : Deux à trois sessions de 4 heures chaque
3. EUROPÉEN		Formation : Une session virtuelle de 4 heures Accompagnement : Deux sessions virtuelles de 4 heures chaque
4. OTAN		Formation : Une session virtuelle de 4 heures Accompagnement : Deux sessions virtuelles de 4 heures chaque

// APERÇU DES FORMATIONS :

- Survol des marchés;
- Les clauses contractuelles;
- Préparation de propositions conformes aux exigences obligatoires;
- Suivi des opportunités et appliquer les principes de la méthode du «Sales Funnel»;
- Comment interagir avec les donneurs d'ordre;
- Obtention d'attestation de sécurité et autres certifications requises;
- Identification et description des différents systèmes d'appel d'offres;
- Identification des acteurs étatiques et industriels sur le marché de défense et sécurité;
- Quoi faire et ne pas faire sur le marché de défense et sécurité.

Ces formations seront offertes auprès de deux cohortes De 10 à 15 entreprises.

// DÉTAILS SUR LES ACCOMPAGNEMENTS

L'accompagnement individuel pour chaque entreprise qui suit les formations pour développer un plan d'action à court terme de développement des affaires.

Ce plan d'action permettra aux entreprises d'identifier des opportunités d'affaires et leur facilitera la mise en contact avec les ressources clés de leurs clients potentiels.

// DÉBUT DU PROGRAMME

➤ — À partir de mai 2023.

// INSCRIPTION

➤ — Les places sont limitées et les inscriptions sont ouvertes jusqu'au 1 mai 2023.

Si vous êtes intéressés, svp contacter Sylvain Lefrançois à sylvain.lefrancois@aeromontreal.ca ou Saria Cheaib : saria.cheaib@aeromontreal.ca

INITIATIVE ORGANISÉE GRÂCE À LA COLLABORATION DE :





Québec 

DIVERSIFICATION SECURITY DEFENCE QUEBEC INITIATIVE – 2026 HORIZON

THANKS TO THE FINANCIAL SUPPORT OF THE GOVERNMENT OF QUEBEC, **AÉRO MONTREAL** GIVES YOU THE OPPORTUNITY TO PARTICIPATE IN A **TRAINING AND COACHING PROGRAM TARGETING 4 MARKETS IN THE DEFENSE AND SECURITY SECTOR.**

This program provides you with a good understanding of the market of interest and will allow you to better navigate the regulations, better understand the barriers to entry, and offer you solutions to access them. The coaching following the training is offered by experts in the field and allows you to identify business opportunities and connect with the right companies.

// TWO SERIES OF 4 TRAINING AND COACHING PROGRAMS FOR THE MARKETS:

1. CANADIAN		<p>Training : Two in-person sessions of 3 hours each</p> <p>Coaching : Two to three sessions of 4 hours each</p>
2. AMERICAN		<p>Training : Two in-person sessions of 3 hours each</p> <p>Coaching : Two to three sessions of 4 hours each</p>
3. EUROPEAN		<p>Training : A 4 hour virtual session</p> <p>Coaching : Two virtual sessions of 4 hours each</p>
4. NATO		<p>Training : A 4 hour virtual session</p> <p>Coaching : Two virtual sessions of 4 hours each</p>

// TRAINING OVERVIEW:

- Market overview;
- The contractual clauses;
- Preparation of proposals in accordance with the mandatory requirements;
- Monitoring opportunities and applying the principles of the “Sales Funnel” method;
- How to interact with principals;
- Obtaining security clearance and other required certifications;
- Identification and description of the different call for tenders systems;
- Identification of state and industrial players in the defense and security market;
- Do's and don'ts in the defense and security market.

These training sessions will be offered to two cohorts of 10 to 15 companies.

// DETAILS ABOUT THE COACHING

Individual coaching is for each company that follows the trainings to develop a short-term action plan for business development.

This action plan will allow companies to identify business opportunities and make it easier for them to get in touch with the key resources of their potential customers..

// BEGINNING OF PROGRAM

➤ — Starting in May 2023.

// REGISTRATION

➤ — Places are limited and registration is open until May 1, 2023.

If you are interested, please contact Sylvain Lefrançois at sylvain.lefrancois@aeromontreal.ca or Saria Cheaib: saria.cheaib@aeromontreal.ca

INITIATIVE ORGANIZED THANKS TO THE COLLABORATION OF:

Québec 